

РОЗКЛАД МАРІУПОЛЬ «SKILLS LABS: ВЛАСНА СПРАВА»

Відкриття 26 листопада 16:00, ГО «Фонд розвитку Маріуполя», пров. Нахімова,6

Зустрічі	Акцент на Soft Skills	Складові роботи	Домашнє завдання
01.12 (СБ) 12:00 «Натхнення» 3 години пров. Нахімова,6	Взаємодія з людьми Уміння вести переговори Орієнтація на клієнтів Можливість робити помилки	Знайомство учасників Зустрічі з відомими підприємцями, що є самозайнятими Спілкування на тему помилок та започаткування нових справ Як малий та середній бізнес може ставати постачальником послуг чи товарів для великих компаній Представити перелік напрямів, в яких малий бізнес може постачати послуги (клінінг та обслуговування офісів, кейтерінг та комплексні обіди)	Розробка ідеї та концепції власної справи Зробити продукт унікальним та створити потребу в ньому, що надає перевагу самозайнятій особі перед конкурентами;
05.12 (СР) 16:00 «Ідея старт-апу» 3-4 години пров. Нахімова,6	Креативність	Дизайн мислення; Знайомство з канвасом бізнес-моделі; Створення ідеї та концепції власної справи.	- доопрацювання ідеї та концепції власної справи
08.12 (СБ) 12:00 «Юридична грамотність і фінансова складова» 4 години пров. Нахімова,6	Гнучкість розуму Уміння формувати власну думку та приймати рішення	Юридичні питання; Фінансова грамотність: нарахування, податки, заощадження, інструменти планування; Розгляд трудових питань, в тому числі КЗпП.	- розробка бюджету проекту; - створення фінальної презентації бізнес-плану

12.12 (СР) 16:00 «Маркетинг та продажі» 3-4 години пров. Нахімова,6	Взаємодія з людьми Уміння вести переговори Орієнтація на клієнтів	Презентаційні навички; Пошук та робота з клієнтами; Маркетинг та продажі.	- визначення потреб клієнта щодо продукту чи послуги; - розробка маркетингової стратегії; - вироблення рекламних повідомлень – перевірка на цільовій аудиторії
15.12 (СБ) 12:00 SMM просування та SEO 4 години пров. Нахімова,6	Просування товарів онлайн	Продажі онлайн Як створити сайт Як працювати з клієнтами	- розробка сайту та основних принципів роботи онлайн
17.12 (ПН) 16:00 Розвиток бізнесу 2 години пров. Нахімова,6	Взаємодія з людьми Уміння вести переговори	Пошук інвесторів; Проекти для СПД; Корисні ресурси та нетворкінги.	- підготовка бізнес-плану
26.12 (СР), 15:00 Презентація проекту 4 години пров. Нахімова,6	Взаємодія з людьми	Презентація власних бізнес-планів; Оцінка експертами: запитання, критика та поради.	Готовий бізнес-план і готовий підприємець. На захисті присутні представники банків та інших донорів.